



**seudinheiro
nossaajuda**

EQUACIONAMENTO / RENEGOCIAÇÃO DE DÍVIDAS

Um guia ágil, direto ao assunto e eficiente
para você que decidiu ajudar.



EQUACIONAMENTO / RENEGOCIAÇÃO DE DÍVIDAS

PRIORIDADE

A prioridade **é trabalhar o “endividador”** (aquele que contrai a dívida) **antes de trabalhar a dívida.**

O objetivo é ajudar as pessoas a **assumirem a responsabilidade** frente a situação atual, não como vítimas, mas como protagonistas de um contexto que, com os passos seguintes, pode ser amplamente melhorado.

EQUACIONAMENTO / RENEGOCIAÇÃO DE DÍVIDAS

passo-a-passo

1.

Entender o que aconteceu.

Estimule uma conversa franca entre os membros da família acerca do que aconteceu.

Convide-os a refletir a partir das seguintes perguntas:

O que vocês acham que aconteceu para estarem na situação em que estão?

O que vocês acham que precisa mudar para saírem das situações em que estão?

Caso continuem na mesma tocada, como acreditam que estarão daqui a 1 ano, ou então daqui a 5 anos?

Destaque que, durante a reflexão estimulada pelas perguntas acima,

devemos evitar 2 coisas:

Uma super auto-crítica: Ambos afirmando que é ele/ela o responsável por quase tudo.

Uma tremenda terceirização: O responsável é “o outro”.



EQUACIONAMENTO / RENEGOCIAÇÃO DE DÍVIDAS

passo-a-passo

2.

Enxergar o tamanho do endividamento.

Convide a pessoas que irá ajudar a fazer o “Mapa de Dívidas”
(modelo na página seguinte).

Para cada dívida, você deve solicitar ao seu cliente que levante:

Valor da Parcela;

Quantidade de Parcelas não pagas / Se existe alguma parcela em atraso /
Se sim, quantas;

Dia do mês de vencimento da parcela;

Taxa de juros da dívida.

Quanto era o principal e qual o tamanho da dívida agora.

Se a dívida já fora ou não negociada com o credor alguma vez / Se já fora,
quando foi e como foi a negociação.

Verifique se há algum registro formal desta negociação.

Valor para quitação à vista da dívida (Valor absoluto ou % de desconto)

EQUACIONAMENTO / RENEGOCIAÇÃO DE DÍVIDAS

passo-a-passo

Mapa de Dívidas

Nome da dívida	Valor da parcela	Quantidade de parcelas	Quantidade de parcelas não pagas	Tx. de Juros	Dia do pagamento	Valor para quitação à vista:	Já negociada alguma vez?

EQUACIONAMENTO / RENEGOCIAÇÃO DE DÍVIDAS

passo-a-passo

3.

Buscar alternativas “dentro de casa”.

O objetivo por trás de encontrar, primeiro, alternativas dentro de casa é **resolver o problema do endividados antes de pagar a dívida.**

Aqui é o momento que você deve ajudar a encontrar gastos que podem ser reduzidos ou eliminados.

Siga a reunião, perguntando:

Onde vocês acreditam que podem enxugar e quais gastos podem ser eliminados, mesmo causando algum desconforto?

Faça um mapa de enxugamento e de eliminação de gastos.
(modelo na página seguinte).

EQUACIONAMENTO / RENEGOCIAÇÃO DE DÍVIDAS

passo-a-passo

Mapa de Enxugamento e Eliminação de gastos

Gastos que podem ser reduzidos				Gastos que podem ser eliminados	
Gasto	Valor Atual	Valor reduzido	Responsável por reduzir este gasto	Gasto	Responsável por eliminar este gasto

EQUACIONAMENTO / RENEGOCIAÇÃO DE DÍVIDAS

passo-a-passo

4.

Buscar alternativas “fora de casa”.

Este deve ser **apenas** o último dos 4 passos. Geralmente é o primeiro pois parece ser o mais imediato, mas lembre que o objetivo é trabalhar o **endividador** antes da dívida.

Buscar alternativas “fora de casa” consiste em:

Vender / Trocar ativos para buscar crédito mais barato
Trocar de crédito buscando um crédito que caiba no contexto da família.

Avalie estas 2 alternativas com a família que irá ajudar.

EQUACIONAMENTO / RENEGOCIAÇÃO DE DÍVIDAS

RECOMENDAÇÃO FINAL

A prioridade é **trabalhar o “endividador” (aquele que contrai a dívida) antes de trabalhar a dívida.**

Então, por mais complexo que seja, não deixe a “narrativa do vitimismo” ocupar a sua interação com quem irá ajudar.

O melhor contribuição que pode entregar é fazer com que as pessoas assumam o protagonismo em suas vidas e os 4 passos deste guia são uma poderosa sequencia para isso.



**seu dinheiro
nossa ajuda**

EQUACIONAMENTO / RENEGOCIAÇÃO DE DÍVIDAS

FIM



**seu dinheiro
nossa ajuda**